

『ユーモントレーハウス』旅 Tabi Jin

●秋田県
須崎裕さんトラベルデザイン株式会社代表取締役社長
インタビュー/崎谷未央

2016年2月、日本版DMO候補法人の登録がスタートしました。社団法人や財團法人の登録が多い中、稀少な株式会社の登録として注目されているのが、「トラベルデザイン株式会社」（以下「トラベルデザイン」）です。拠点とする秋田県羽後町をはじめ、県内で外国人観光客を対象にしたインバウンド観光商材を企画・開発し、秋田版地方観光ウェブプラットホーム「Concierge, Akita」にて情報発信しているトラベルデザイン。代表取締役社長の須崎裕さんに、外国人を地方に呼び込もうとする思いや外国人向け商品開発の秘訣などについてうかがいました。



ピーズを使った大曲花火づくり体験ツアー

「地方と外国人を結びつける」
発想はいつ生まれましたか？

東京の高級ホテルに勤めていたころ、スタジオジブリの映画が外国でも流行っていたので、外国人のお客さまから「ジブリ映画に出てくるような場所に行きたい」という要望が多くありました。そこで、私は以前勤めていた長野県蓼科グランドホテル周辺の情報を教えたのですが、後で先輩に叱られました。理由は、①地方までのアクセスが複雑で目的地へたどり着けるか分からぬこと、②地方では外国人の受け入れ体制ができるいないことです。言われてみればそのとおりです。しかし、ニーズがあるのも確か。そして、私は地方ホテルの惨状も知っていました。オフシーズンになるとお客様が来ず、新しいマーケットを求めている——「外国人」と「地方」を結び付けたい——そう考えるようになりました。

外国人をひきつける ツアーやの秘訣は？

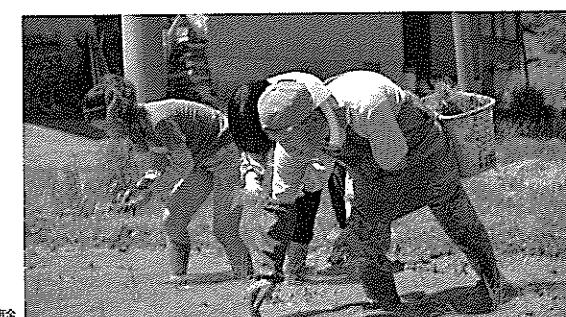
羽後町田代でのそば打ち体験ツアーを企画したとき、外国人のために農家のおかみさんがおにぎりを結んでいました。そうしたら、留学生たちが「私もやりたい」と言い始めました。みんな「おにぎり」を食べることはあるんです。ただ、実際に作るところを見たことがなかったのです。おかげさんが握る手の形を見て「なぜ、おにぎりが三角形なのか分かった！」と大喜び。さらに作り始めるときお米が熱い上に水加減が分からずなかなか上手に握れないと。苦戦しながらおにぎりを作り、ツアーハは盛り上がりまつた。外国人向けてツアーハでは、まったく知らないことは避け、身近なものから入って体験していくうちに地域や文化が分かるようにしていくのが秘訣です。



おにぎりづくり

日本版DMOとしての役割とは？

私たちが秋田県羽後町を拠点としたのは、地域の皆さんに新しいものを受け入れてくださったこと、また海外進出経験が少なく、ゼロからスタートできると感じたことからです。日本版DMOは多様な関係者と連携し、観光による地方創生をはかる「かじ取り役」だと考えています。日本版DMOを機能させるためには「動きやすさ」が大切です。今まで受け入れ側だった「地域」ですが、今後はマーケットに沿って「作る」「売る」「受け入れる」という観光産業のすべてのステップに関わる必要があります。そのためには連携や行動力は必須。地域が主体性を持つために、私たちを「日本版DMO」としてどんどん活用していただきたいです。



羽後町の農家で田植え体験

旅行業を実施していないのはなぜですか？

既存の旅行会社とは切り離したビジネスモデルを考えています。今後はパッケージツアーハではなく、コンテンツが残っていくと考えているから

旅行業を実施していないのはなぜですか？

旅行代理店は宿泊から観光スポットまで組まれたパッケージツアーハの販売で収益を上げてきました。そのため、組まれる観光施設は収容人数の多いスポットに限られてしまします。しかし、トラベルデザインでは特長ある体験ツアーカーを開発し、ウェブで情報配信することで、小さなマーケットにも対応していきたいと思っています。我々のターゲットはあくまでF.I.T（個人観光客）です。

今後の目標は？

旅行プラットホームはいくつもありますが、すべて大都市用。地域情報が埋もれています。現在の秋田版プラットホーム「Concierge, Akita」はまだ、やりたいことのわずか2000分の1ですが、今後は地域情報をしっかりと伝えられるものを作っていくみたいです。また、全国地方版のポータルサイトの構築も視野に入れています。実際に東北のベンチャーエンターナメントが5社以上集まり、東北各県の連携が進んでいます。「観光で世界の多様性を未来に残す」という企業理念に向かって着実に歩みを進めています。

ウェブプラットホーム「Concierge, Akita」

トラベルデザインを起業するきっかけは？

東京のホテルを退社し、秋田県にある「国際教育大学」に社会人入学しました。授業は英語で、1000人以下の学生のうち200人以上が外国人という環境です。入学してすぐ「Happy People by AKITA」というサークルを作り、GWに観光バスを借り切ってキャンプツアーハ組みました。その後も外国人200人をマーケットにいろいろな旅行を企画。そこで人気だったのが「体験型」です。みそ藏でみそを造ったり、盆踊りを習いに行ったり。サークル活動は地域の人にとって喜ばれ、「地域活性化」の意味も分かつてきました。「地域に外国人を呼ぶ仕事がしたい」——それは既存の会社ではできないことが分かり、2014年4月、起業しました。

*「Concierge, Akita」 <https://www.con-akita.com/>